



Elem Technic

"Heel Europa in 36 uur bevoorraad dankzij Dimasys ERP"



ELEM TECHNIC NV, GEVESTIGD TE MONTIGNY-LE-TILLEUL IN DE BUURT VAN CHARLEROI, IS EEN MEER DAN ROYALE EEUWLING DIE EVENWEL NOG STEEDS BLAAKT VAN GEZONDHEID. DE ONDERNEMING KOOS BIJNA TIEN JAAR GELEDEN VOOR DIMASYS ERP.

LM

We schrijven het jaar des Heren 1881. Op dat moment stichten de heren Lurquin en Mazy de firma LM, waarbij de beginletters van de familienamen een bekende firmanaam opleveren. De stap van LM naar Elem werd ongeveer 100 jaar later genomen en behoeft voor de goede verstaander nog weinig uitleg.

De heren Lurquin en Mazy vervaardigden gietijzeren handpompen, wat een winstgevende bezigheid bleek. Het kleine atelier groeide, werd een fabriek en breidde uit met een gieterij.

"Die gieterij was vele jaren een succesnummer, maar werd al een tijd geleden gestopt, voornamelijk om milieuredenen", legt huidig eigenaar Pierre Joostens, die al in 1980 bij de onderneming in dienst kwam en die in 1995 bedrijfsleider werd, uit.

1991: ELEM TECHNIC

"Dé sleuteldatum valt evenwel in 1991. Toen gooiden we het roer drastisch om en begonnen we, naast de pompen, ook elektrisch handgereedschap te verdelen. Dat gereedschap, dat afkomstig was uit Azië, werd en wordt verdeeld onder de naam Elem Technic. De verdeling ervan, die gericht is op grote winkelketens, hoofdzakelijk op de Franse markt, was een bijzonder goede beslissing. Als ik u vertel dat we in dat allereerste jaar een omzet hadden van 53

miljoen Belgische frank en dat we nu 53 miljoen euro geconsolideerd realiseren, dan illustreert dat de enorme 'boom' perfect."

Vandaag heeft Elem filialen in landen overal ter wereld. Er zijn afdelingen in de buurt van Shanghai, Toulouse, Milaan, Wroclaw en Boedapest. In alle afdelingen samen zijn 56 mensen in dienst, waarvan 35 in het moederbedrijf in Montigny-le-Tilleul. Met deze gegevens en de wetenschap dat men nog meer met leveranciers en klanten uit het buitenland zal gaan werken, kunnen we de beslissing om Dimasys te installeren nog beter begrijpen.

"Ongeveer tien jaar geleden werden we steeds meer met de neus op de feiten geduwd. Onze oude software voldeed niet langer, zodat we moesten uitkijken naar een alternatief. We testten diverse producten en ondervonden dat Dimasys door zijn modulesysteem voor ons de ideale keuze was."

Pierre Joostens steekt niet weg dat er wel wat problemen waren bij de overschakeling. Toch twijfelde hij geen moment aan de samenwerking met Infomat. "Er waren de nodige kinderziekten, vooral het overzetten van gegevens bleek een taaie klus. De mensen van Infomat bleven evenwel zoeken om de problemen op te lossen, zodat we al na korte tijd de voordelen van het pakket ondervonden."

QUAST ALLE MODULES

Om te bekijken op welke vlakken Dimasys hoofdzakelijk ingezet wordt, is mevrouw Claire Thibaut, de rechterhand van Pierre Joostens, erbij komen zitten. Zij heeft immers dagelijks zicht op het gebruik van het systeem.

"We beschikken over quasi alle modules, maar gebruiken ze niet allemaal", vertelt ze. "Alles wat Dimasys beheert opsommen, zou ons te ver leiden. Ik pik er liever een aantal zaken uit die in het oog springen."

"Wat zeker opvalt is hoe gemakkelijk het voor onze vertegenwoordigers geworden is als ze de baan op moeten. Zij kunnen, om het even waar ze zich bevinden, via hun laptop inloggen in het centrale systeem en de stock bekijken. Ook voor meneer Joostens of andere medewerkers die regelmatig in het buitenland verblijven is het gemakkelijk werken. Even inloggen en het is net alsof je werkt vanuit je eigen bureaustoel."

"Ook interessant is de manier waarop het beheer van volume gebeurt. Door de multi-society manier van werken, kunnen bestellingen gebeuren op diverse manieren. Klanten kunnen bovendien via EDI meteen hun bestelling opgeven en ze opvolgen, terwijl onze filialen over VPN beschikken en zo via internet hier alles kunnen opvolgen. Ook de logistieke opvolging loopt perfect. Komt er, bijvoorbeeld, een bestelling, dan gaat die automatisch naar de onderaannemer."

DYNAMISCH STOCKBEHEER

Wat men nog niet gebruikt, is het dynamische stockbeheer. Dat gebeurt tot dusver nog steeds statisch, maar daar komt binnenkort verandering in. Elem nv is immers op zoek naar een nieuwe stockagehal van minstens 3.000 m² om het bestaande, 5.000 m² grote stockagegebouw te complementeren. Eenmaal die hal er is, wordt er aangepast.

"Het is onze bedoeling om in de toekomst geheel Europa te kunnen beleveren binnen de 36 uur", verduidelijkt Pierre Joostens. "Daarvoor willen we ook waterwegen en treinverbindingen gebruiken, maar hebben we uiteraard stockageruimte nodig om de goederen, die quasi Just In Time uit Azië komen, even op te slaan."

"Wat we willen, is dat Infomat het stockbeheer optimaliseert door het gebruik van RF (radiofrequentie). Dat betekent dat alle goederen die binnenkomen een barcode moeten hebben en dat de machine de goederen hiermee automatisch een plaats geeft in het magazijn. Dat zal ons enorm helpen, zowel hier als in het filiaal in Rijsel."

INTERCOMPANY

Met dat laatste wordt ook de overgang gemaakt naar de Intercompany-module. Ook die wordt intensief gebruikt. "Die module is inderdaad handig voor de communicatie met onze zetel in Rijsel", besluit mevrouw Thibaut. "Daar is de hele cyclus al geautomatiseerd. Dat is momenteel nog niet het geval voor onze zetel in Wroclaw in Polen, maar het is de bedoeling om ook daar binnenkort in te grijpen."

NIEUWE VERSIE DIMASYS:

CRM/Marketing

Aankoop

Besteladviezen
Leveranciersaanmaningen
Controle inkoopfacturen
Retouren leveranciers

Verkoop

Klantendashboard
Offertebeheer
Configurator
Verkoopcontracten
Kassaverkopen
Taksen
Klantenretouren
Tablet offline verkoop
Electronische facturatie
Advanced reporting

Retail POS-Module

Logistiek

ABC analyse
Maten / kleuren
Lot- & serienummers
Intercompany transacties
Advanced Warehousing
Variabele locaties
Magazijnoptimalisatie
RF-ondersteuning

Service

Onderhoudscontracten
Field automation (PDA, pocket, ...)

Productie

Cross application

Import catalogen leveranciers
Haspelopvolging
Koperkoersen
Labelling en barcoding
MENO link
Bosch Extralink
Accijnzen
Dim@link (EDI, XML, ...)

E-commerce

Catalogoog
Order handling
Order tracking

Finance

Algemene boekhouding
Analytisch (7 niveaus)
Telebanking (in - out)
Budgetten
Vaste activa
Excel Add in
Consolidatie
Wetgeving diverse landen

Document Management

Dimasys Taskcentre
(Messaging & Alerting)

...



Infomat en Groep Systemat hebben uit hun rijke ervaring met KMO / MKB bedrijven de ERP-systemen Dimasys en Ypsos Business gedistilleerd die zich precies richten tot bedrijven zoals het uwe.

De Return On Investment (ROI) voor honderden KMO's / MKB bedrijven is reeds een feit. Bezoek onze website www.infomat.eu of neem contact met ons op, dan kunnen wij samen met u de gepaste oplossing zoeken voor uw bedrijf.

INFOMAT NV
Garden Square Blok AB
Laarstraat 16B
B - 2610 Wilrijk (Antwerpen)
T +32 3 820 60 00 • F +32 3 830 69 42
infomat@systemat.com • www.infomat.eu

INFOMAT SA
Parc Industriel des Hauts-Sarts
Rue des Alouettes 121
B - 4041 Milmort
T +32 4 240 57 90 • F +32 4 248 22 68
infomat@systemat.com • www.infomat.eu

SYSTEMAT SA
Chaussée de Louvain 435
B - 1380 Lasne
T +32 2 352 83 11
www.systemat.com

SYSTEMAT LUXEMBOURG
Parc d'Activités Capellen 77-79
L - 8308 Capellen
T +352 31 71 32 296
www.systemat.com