



## Wolf-Zondervan & Wolftech

### DIMASYS|ENT et son module de location rendent de précieux services à Wolf-Zondervan et Wolftech

*Infomat rend également de précieux services dans le monde de la construction grâce à son système ERP DIMASYS|ENT. Nous nous sommes rendus dans la société Wolf-Zondervan, située au cœur de Bruxelles (Ixelles), qui a créé en juillet 2006 la s.a. Wolftech pour son département coffrages. L'entreprise, qui loue du matériel de toutes natures pour les grands chantiers, a fait appel à Infomat pour lui confier une mission particulière: développer pour elle un module de location adéquat.*



#### Entreprise familiale

Wolf-Zondervan est l'une de ces entreprises que l'on rencontre de plus en plus rarement. Ces entreprises créées il y a plus d'un siècle et qui appartiennent toujours à la famille de leur fondateur. La société Wolf-Zondervan est dirigée par les frères Patrick et Christian Wolf, tous deux administrateurs délégués. Ensemble, ils forment la quatrième génération de dirigeants de cette entreprise qui livre du matériel en tous genres pour le bâtiment : bétonnières et centrales à béton, coffrages, machines pour le ferrailage, monte-charges, échafaudages, garde-corps, etc.

Lors de notre entretien avec Patrick Wolf, nous avons également rencontré Bernard Monfils, directeur financier de Wolf-Zondervan, et Kris Lambrecht, responsable de la s.a. Wolftech. Afin de travailler plus efficacement, la direction de l'entreprise a effectivement décidé en 2006 de se spécialiser davantage et de scinder ses activités 'machines' et 'coffrages'.

Kris Lambrecht: "Depuis 1971, Wolf-Zondervan est l'importateur exclusif en Belgique des coffrages de marque allemande Hünnebeck, l'un des trois plus grands noms de ce segment de marché. Les coffrages évoluant constamment, il a été décidé de scinder les départements 'machines' et

'coffrages'. De cette façon, les opportunités de croissance du département coffrages ont pu être pleinement exploitées."

#### Module de location pour Wolftech

Infomat a surtout travaillé pour la société Wolftech, qui loue des milliers d'articles différents pour chantiers. Un domaine particulièrement complexe, pour lequel Infomat s'est chargé de la création d'un module locatif performant.

"Le contact a été noué par les CEO de Systemat, Jean-Claude Logé et Bernard Lescot, que nous connaissons. La confiance était déjà là, et nous avons appris qu'Infomat pouvait s'inscrire comme un partenaire flexible pour notre société," explique Bernard Monfils. "DIMASYS|ENT possédait déjà un module de location, qui pouvait servir de base à une extension correspondant à nos propres nécessités."

"Nous avons opté pour DIMASYS|ENT parce que ses opportunités étaient particulièrement diversifiées, mais aussi parce que le système ERP correspond bien à notre travail quotidien," ajoute Kris Lambrecht. "Assurer le suivi du stock, des factures, des bons de commande,... le système peut presque tout faire. Nous n'utilisons pas encore toutes ses possibilités, mais on peut encore l'adapter. En fait, nous utilisons entre 30 et 40 pourcent des possibilités de DIMASYS|ENT. Mais cette proportion est utilisée de manière intensive".



### Intégration à Exact Financials

"Un autre avantage pour nous est qu'au niveau de la base de données, DIMASYS|ENT s'intègre parfaitement à Exact Financials. Au fil des ans, cette intégration a été approfondie pour un coût acceptable, et c'est un grand avantage par rapport à d'autres logiciels," poursuit Bernard Monfils. "Je dois aussi souligner l'énorme souplesse de DIMASYS|ENT. Nous avons ici une base commune de clients, que nous pouvons parfaitement scinder entre les deux entreprises. Ceci, ajouté à la rapidité, à la technicité et – encore une fois – au coût raisonnable du logiciel, fait de nous des utilisateurs satisfaits."

Nous avons évidemment voulu en savoir davantage sur le module de location et sa mise en place. Kris Lambrecht: "Ce module de location était de loin le plus important pour nous puisque la location – un métier que nous exerçons depuis plus de vingt ans – est notre activité principale. Lors de son développement, il était évident qu'il fallait créer une sorte de système en cascade, partant du client et allant vers un projet, une adresse, un numéro de chantier, etc. Comme vous le voyez, il s'agit d'un travail extrêmement compliqué, surtout lorsqu'il s'agit d'effectuer le suivi des retours."

"Concrètement, la livraison et le retour du matériel est associé dans le module de location à une facturation mensuelle, qui dépend du moment auquel la location prend cours. Il s'agit d'une situation particulière, car nous voulons avoir

une représentation précise, en temps réel, de l'état du stock et des produits rentrés. Quand on sait que l'on dénombre une moyenne mensuelle de 300 chantiers en Belgique et dans les pays limitrophes, on comprend que cette représentation précise est d'une importance capitale pour nous."

"Intégrer des centaines de références dans une seule facture pour un client qui procède aussi à des locations au mètre carré est loin d'être une évidence," témoigne Bernard Monfils. "Je dois ici donner quelques explications sur notre manière de travailler: une période de location couvre un minimum de 30 jours, mais le système doit aussi tenir compte du fait qu'il puisse ne pas s'écouler 30 jours entre la livraison et le retour. Tout ceci signifie qu'il faut aussi établir des notes de crédit, et là encore, DIMASYS|ENT y répond au mieux. Sur base de la note de livraison, le système identifie si un excédent a été facturé le mois précédent. En résumé, on peut affirmer que le module de location, qui a été lancé en 2003 et qui est remis à jour lorsque le besoin s'en fait sentir, fonctionne parfaitement bien."

### Facturation forfaitaire

Le module de location est certes d'une importance capitale, mais quels sont les projets de l'entreprise? "Pour le moment, nous développons la facturation forfaitaire par mètre carré. Ce n'est pas une sinécure, mais il ne fait pour nous aucun doute qu'Infomat réalisera cette mission à la perfection!"

## DIMASYS|ENT

### CRM/Marketing

#### Achats

Proposition de réapprovisionnement  
Contrôle factures d'achat  
Retours fournisseurs

#### Vente

Dashboard clients  
Gestion des offres  
Configurateur  
Contrats de vente  
Ventes caisse  
Taxes  
Retours clients  
Ventes offline sur Tablet PC  
Facturation électronique  
Advanced Reporting

### Retail (POS) Point of Sales

#### Logistique

Analyse ABC  
Calcul automatique des stocks - min/max  
Tailles / coloris  
N° de série et de lot  
Transactions inter sociétés  
Advanced Warehousing  
Emplacements variables  
Optimisation du magasin  
Radio Fréquence

### Service

Contrats de maintenance  
Field Automation (PDA, pocket, ...)

### Production

#### Cross application

Import des catalogues fournisseurs  
Suivi des bobines  
Cours de cuivre  
Labelling et barcoding  
Menolink  
Bellidic  
Bosch Extralink  
Accises  
Dim@link (EDI, XML, ...)

### E-Commerce

Catalogue  
Order handling  
Order tracking

### Finance

Comptabilité générale  
Analytique (multi-niveaux)  
Télébanking (in-out)  
Budgets  
Immobilisés & amortissements  
Excel Add In  
Consolidation  
Législation divers pays

### CORSA ECM

### DIMASYS Taskcentre (Messaging & Alerting)

...



Infomat et Softimat ont gardé de leurs nombreuses expériences avec les PME's les systèmes ERP DIMASYS|ENT et DIMASYS|WKG. Ils s'adressent essentiellement à des sociétés comme la votre. Pour des centaines de PME's, le return on investment (ROI) est déjà un fait acquis. Pour plus d'informations, visitez notre site web [www.infomat.eu](http://www.infomat.eu) ou contactez-nous, nous vous proposons la solution la plus appropriée.

Infomat sa • Rue de Bruxelles 174S • 4340 Awans • Belgique • T. +32 4 240 57 90

Infomat nv • Laarstraat 16 • 2610 Wilrijk • België • T. +32 3 820 60 00

Infomat bv • Meander 251 • 6825 MC Arnhem • Nederland • T. +31 26 376 34 81

Softimat sa • Ch. de Louvain 435 • 1380 Lasne • Belgique • T. +32 2 352 83 81