



Van der Spek

Van Der Spek harmoniseert zijn processen met Dimasys



VAN DER SPEK HEEFT GEEN KRAAN NODIG OM ZIJN OMZETCIJFER OP TE TILLEN. INTEGENDIJK, HET BEDRIJF HEEFT HET ERP-PAKKET DIMASYS GEÏMPLEMENTEERD OM ZIJN GROEI BETER TE BEHEREN. DE RESULTATEN WAREN HET EERSTE JAAR REEDS MERKBAAR.

GEEN KRAAN NODIG

"We hebben voor de big bang gekozen, maar alles in acht genomen is alles goed verlopen. Budget en planning werden gerespecteerd," aldus Danny Dedobbeleer, administratief en boekhoudkundig verantwoordelijke. Danny hield de vingers gekruist toen in maart 2000 de directie van het bedrijf besliste de verschillende geïsoleerde toepassingen te vervangen door de geïntegreerde oplossing Dimasys.

WIE IS VAN DER SPEK?

Van Der Spek is gespecialiseerd in de distributie en verhuur van materiaal voor werven: telescopische torenkranen, betonmixers (Liebherr), machines voor recycling van beton en asfalt (Kleemann-Reiner), kleinere autokranen (PM), werfliften (Mader), enz.

Het Belgisch filiaal is gelegen in Ternat en heeft circa 700 à 800 actieve klanten. Daarnaast wordt ook nog eens een park van 170 kranen in verhuur beheerd. "In het eerste jaar na de aanschaf van Dimasys, in het jaar 2000, hebben wij een groei van 60% gemaakt", geeft Danny Dedobbeleer aan.

INTERNATIONALISERING

Als bewijs van zijn sterke gezondheid heeft het bedrijf een filiaal in Frankrijk opgericht (Hexagone Services Division Nord-France) waar ook Dimasys werd geïmplementeerd. "Het is de filosofie van de holding om een grote autonomie aan zijn filialen toe te kennen bij de implementatie", verduidelijkt de manager.

DIMASYS, EEN ERP-SYSTEEM VOOR DE TOEKOMST

Het is in deze groei-context dat Van der Spek zich is gaan richten op een geïntegreerde softwareoplossing. "Het kwam er op aan een heterogene omgeving met verschillende toepassingen voor het commercieel beheer, het servicebeheer, de boekhouding en verschillende databases te vervangen door één uniek systeem", legt Danny Dedobbeleer uit.

"De keuze viel op Dimasys omdat het systeem echt goed is aangepast aan de behoeften van een wat grotere KMO/MKB. Het biedt enorm veel functionaliteiten en laat ons toe gemakkelijk verder te evolueren."

Het bedrijf heeft de modules CRM, verkoop, aankoop, voorraad, service (met beheer van onderhoudscontracten en verhuurcontracten), algemene en analytische boekhouding geïmplementeerd.

RETURN ON INVESTMENT

Veel tijd is er niet nodig geweest om de eerste positieve effecten in de ROI vast te stellen. Danny Dedobbeleer: "De voordelen zijn heel duidelijk aan de kant van het servicebeheer, het voorraadbeheer en het contractenbeheer. De informatie is uitgebreider en beter. De verkoop blijft in onze branche natuurlijk wel erg relationeel op menselijk vlak, maar eens het contract afgesloten is, deelt iedereen dezelfde gegevens, zonder dubbele ingave en dus minder risico op fouten."

"Daarnaast garandeert het systeem ons een borging voor de ISO 9002 procedures, waarvoor wij al geruime tijd onze certificatie hebben behaald."

Voor de toekomst denkt Van der Spek eraan zijn automatiseringsprocedures nog verder uit te bouwen in de richting van E-commerce en Supply Chain Management.

NIEUWE VERSIE DIMASYS:

CRM/Marketing

Aankoop

- Besteladviezen
- Leveranciersaanmaningen
- Controle inkoopfacturen
- Retouren leveranciers

Verkoop

- Klantendashboard
- Offertebeheer
- Configurator
- Verkoopcontracten
- Kassaverkopen
- Taksen
- Klantenretouren
- Tablet offline verkoop
- Electronische facturatie
- Advanced reporting

Retail POS-Module

Logistiek

- ABC analyse
- Maten / kleuren
- Lot- & serienummers
- Intercompany transacties
- Advanced Warehousing
- Variabele locaties
- Magazijnoptimalisatie
- RF-ondersteuning

Service

- Onderhoudscontracten
- Field automation (PDA, pocket, ...)

Productie

Cross application

- Import catalogen leveranciers
- Haspelopvolging
- Koperkoersen
- Labelling en barcoding
- MENO link
- Bosch Extralink
- Accijnzen
- Dim@link (EDI, XML, ...)

E-commerce

- Catalogoog
- Order handling
- Order tracking

Finance

- Algemene boekhouding
- Analytisch (7 niveaus)
- Telebanking (in - out)
- Budgetten
- Vaste activa
- Excel Add in
- Consolidatie
- Wetgeving diverse landen

Document Management

Dimasys Taskcentre
(Messaging & Alerting)

...



Infomat en Groep Systemat hebben uit hun rijke ervaring met KMO / MKB bedrijven de ERP-systemen Dimasys en Ypsos Business gedistilleerd die zich precies richten tot bedrijven zoals het uwe.

De Return On Investment (ROI) voor honderden KMO's / MKB bedrijven is reeds een feit. Bezoek onze website www.infomat.eu of neem contact met ons op, dan kunnen wij samen met u de gepaste oplossing zoeken voor uw bedrijf.

INFOMAT NV
Garden Square AB
Laarstraat 16
B - 2610 Wilrijk (Antwerpen)
T +32 3 820 60 00 • F +32 3 830 69 42
infomat@systemat.com • www.infomat.eu

INFOMAT SA
Chaussée de Louvain 435
B - 1380 Lasne
T +32 2 725 52 25 • F +32 2 725 50 02
infomat@systemat.com • www.infomat.eu

INFOMAT BV
Meander 251 - 6825 MC Arnhem
Postbus 5085 - 6802 EB Arnhem
Nederland
T +31 26 376 34 81 • F +31 26 376 34 80
info@infomat.nl • www.infomat.eu

INFOMAT LUXEMBOURG
Parc d'Activités Capellen 77-79
L - 8308 Capellen
T +352 31 71 32 296 • F +352 31 71 32 200
infomat@systemat.com • www.infomat.eu