

Cela fait entre-temps déjà cinq mois que Thermelec travaille avec Ypsos et l'entreprise n'a pas encore exploré toutes ses possibilités. Vicky De Clercq: « Tous les modules ont été installés, mais tout n'est pas encore actif. Le système offre un nombre incroyable de possibilités et nous devons rechercher les plus efficaces. Il était important de tout d'abord bien automatiser tous les processus essentiels et maintenant que les bases ont été jetées, nous allons pouvoir encore optimiser le système. »

PLEINS FEUX SUR LES SYSTEMES DE VENTILATION

L'entreprise emploie une dizaine de collaborateurs. Thermelec aspire à des produits exclusifs. De plus, l'entreprise veut conférer une valeur ajoutée à chacun de ses produits, de telle sorte que ceux-ci doivent se conformer aux normes de qualité les plus élevées. Philippe Lievevrau: « Le chauffage électrique était notre premier produit, mais il y a dix ans, nous avons également intégré des systèmes de ventilation dans notre assortiment. De tels systèmes connaissent un essor constant, c'est pourquoi nous tentons de nous spécialiser davantage dans cette voie. » Grâce à ses années d'expérience en climatisation, l'entreprise est en mesure de proposer le système de ventilation approprié pour chaque situation. Les collaborateurs assistent l'acheteur dans son choix, mais aussi pour l'installation et l'utilisation du système.

PROPRE SERVICE TECHNIQUE ET BUREAU D'ETUDES

Les débouchés de Thermelec se limitent à la Belgique, et surtout à la Flandre. « Nous n'avons pas encore suffisamment travaillé le marché en Wallonie et nous ne projetons pas pour l'instant de franchir la frontière », précise Philippe Lievevrau. Thermelec s'adresse surtout aux entrepreneurs indépendants. L'entreprise a ceci de spécial, elle dispose de son propre service technique et de son propre bureau d'études. Vous pouvez vous adresser gratuitement à ce bureau d'études pour tous les calculs de déperditions thermiques et de ventilation. Le service technique se charge des réparations tant en interne qu'en externe. Philippe Lievevrau: « A côté de cela, nous disposons aussi d'un centre de formation. Nous y organisons toute l'année des formations pour les installateurs professionnels auxquels nous présentons tous nos systèmes de manière claire. »



YPSOS BUSINESS ERP

BASE

- CRM / Marketing
- Vente
 - Offres
 - Commandes
 - Livraisons
 - Facturation
 - Statistiques
- Retours clients
- Achat
 - Demandes d'achat
 - Propositions de réapprovisionnement
 - Commandes d'achat
 - Factures d'achat
- Logistique
 - Gestion de stock
 - Réception des marchandises
 - Préparation des marchandises
 - Articles composées
- Object Manager

OPTIONS

- Retours fournisseurs
- Vente caisse
- Tailles / coloris
- N° de série et de lot
- Labelling & barcoding
- Import des catalogues fournisseurs
- Service / service après-vente
- Production
- E-commerce
- Ypsos Financials
- Ypsos Document Store
- Ypsos Messaging & Alerting

Infomat et le Groupe Systemat ont gardé de leurs nombreuses expériences avec les PME's les systèmes ERP Dimasys et Ypsos Business. Ils s'adressent essentiellement à des sociétés comme la votre: des entreprises disposant de 3 à 300 utilisateurs. Pour des centaines de PME's, le return on investment (ROI) est déjà un fait acquis. Pour plus d'informations, visitez notre site web www.infomat.eu ou contactez-nous, nous vous proposons la solution la plus appropriée.

INFOMAT SA
 Chaussée de Louvain 435
 B - 1380 Lasne
 T +32 2 725 52 25 • F +32 2 725 50 02
infomat@systemat.com • www.infomat.eu

INFOMAT LUXEMBOURG
 Parc d'Activités Capellen 77-79
 L - 8308 Capellen
 T +352 31 71 32 296 • F +352 31 71 32 200
infomat@systemat.com • www.infomat.eu

INFOMAT NV
 Garden Square AB
 Laarstraat 16
 B - 2610 Wilrijk (Antwerpen)
 T +32 3 820 60 00 • F +32 3 830 69 42
infomat@systemat.com • www.infomat.eu

INFOMAT BV
 Meander 251 - 6825 MC Arnhem
 Postbus 5085 - 6802 EB Arnhem
 Nederland
 T +31 26 376 34 81 • F +31 26 376 34 80
info@infomat.nl • www.infomat.eu